



**MANAGEMENT  
DES ACHATS**  
Dispositifs médicaux  
Conseil  
Accompagnement  
Gestion de projet



**L'ACHAT NATURELLEMENT**

# NOS AMBI TIONS



## Situer le contexte

Votre entreprise doit fournir des efforts de plus en plus importants pour s'adapter à son environnement complexe, exigeant et en mutation permanente.

Les normes réglementaires et les modes de travail évoluent sur fond de transition énergétique, environnementale et numérique.

La concurrence est féroce et les prix flambent, la course à l'innovation devient rude et rester compétitif est un challenge de tous les jours.

Cependant l'argent reste le nerf de la guerre !

## Situer les clients

Vous recherchez des compétences expertes et impliquées pour vous aider à conquérir le marché ?

Votre entreprise conçoit, développe fabrique, vend, achète des dispositifs médicaux.

Votre entreprise est une start-up, une TPE, une PME, une Grande Entreprise.

## Armer vos Achats et Activer vos leviers Achats

### Situer l'intervention de SnBuyer

SnBuyer vous apporte **les solutions** pour connecter :

- 1 Vos **ressources internes** pour la mise en place d'une organisation permettant une juste définition des besoins d'achats de votre entreprise.
- 2 Vos **fournisseurs** pour qu'ils mettent à votre disposition leur expertise, leurs expériences et leurs innovations afin d'apporter une valeur ajoutée à vos produits et vous soumettent des offres de biens ou de services adaptés à vos besoins.

[snbuyer.com](https://snbuyer.com)



## NOS EXPERTISES

### Organiser vos Achats

Développez votre stratégie et votre organisation achats.

### Accompagner vos Achats

Faites appel à notre expérience pour conduire et opérer les changements.

### Gestion de Projet

Confiez-nous votre projet achats de A à Z pour une solution clé en mains.

## FOURNISSEURS

*Augmentez vos ventes !*

Devenez fournisseur référencé chez SnBuyer afin de proposer vos services et mettre votre savoir-faire à la disposition des prescripteurs de SnBuyer.

## PRESCRIPTEURS

*Renforcez « la puissance de frappe » de vos achats !*

Faites appel à SnBuyer pour optimiser la performance de votre structure achats et développer des relations pérennes avec vos fournisseurs. En matière d'innovation et de compétitivité c'est un levier puissant et stratégique à ne pas négliger.



# SnBuyer

**S** comme...

Supplier  
Stratégique  
Sourcing  
Savings  
Service  
Sérénité  
Souplesse  
Solution  
Supply Chain  
Sales

[snbuyer.com](http://snbuyer.com)



# Présentation PRÉ SEN TA TION

Pour vous accompagner

**MYLÈNE GRANDIN**

J'ai commencé ma carrière professionnelle dans les achats en 1999. J'ai évolué au travers de différents postes à responsabilité occupés au sein d'entreprises de la métallurgie et de la plasturgie, issues de différents secteurs comme le médical, l'aéronautique, l'électronique et l'automobile.

Titulaire d'un Deug LEA, j'ai complété cette formation initiale par un Master en Management des Opérations et des Achats industriels de l'IAE de Lyon 3.

En 2021, j'ai choisi de mettre toute mon énergie pour valoriser cette fonction achats qui a tant de mérite en créant SnBuyer, une Agence de Conseil en Management des Achats, dans laquelle j'exerce les fonctions de gérante et de consultante.

Aujourd'hui, mon souhait est de vous accompagner dans l'optimisation de votre processus achats et la valorisation de votre relation client/fournisseur.

[snbuyer.com](https://snbuyer.com)

## SnBuyer, votre partenaire Achats

### Domaine de compétences

Mon expertise est dans le **domaine des dispositifs médicaux** selon la norme **ISO 13485/2016**.

Pour les achats opérationnels, j'opère en amont dès les achats projets, jusqu'aux achats séries.

J'interviens sur l'ensemble des achats directs et indirects, de sous-traitance et de pièces sur plan.

Je vous propose mes services en matière d'assurance qualité achats et fournisseurs, de logistique, de gestion financière, de transports et formalités douanières.

### Savoir-faire

- ▶ Capacités d'écoute, d'observation, d'analyse et de synthèse afin de vous apporter une vision nouvelle et indépendante permettant une réflexion objective.
- ▶ Accompagnement dans la mise en place du changement en motivant les acteurs internes à adhérer et à mettre en œuvre les plans d'actions.
- ▶ Pilotage et animation des équipes avec pédagogie dans le cadre des projets afin d'atteindre les objectifs fixés.

## VOS BESOINS SONT MULTIPLES

Gérer une crise, mettre en place des stratégies, accéder à l'innovation fournisseur, optimiser les performances opérationnelles, augmenter la productivité de votre entreprise, intégrer de nouvelles technologies numériques, insuffler des changements dans votre entreprise, entreprendre un programme de réduction des coûts, initier un programme de compliance ou une démarche RSE, bénéficier d'expertises supplémentaires dans le cadre d'un nouveau projet ...

### LES FREINS QUI VOUS EMPÊCHENT D'AVANCER

Le manque de temps, des restrictions budgétaires, des compétences en interne à développer, des risques émergents, une organisation non optimisée et des contraintes internes...

### LES SOLUTIONS QUE SnBuyer VOUS APPORTE

Le support d'un intervenant extérieur expérimenté, l'identification de pistes de travail, la mise à disposition d'outils et de méthodes de travail, une veille marketing pour capter l'innovation fournisseur, un soutien opérationnel de vos équipes, une mise à disposition d'un panel fournisseurs qualifiés.

### LES BÉNÉFICES QUE VOUS AVEZ À GAGNER

Un apport de facilités, l'implication de vos collaborateurs et un accroissement de la satisfaction au travail.  
Une meilleure image de l'entreprise grâce à une réduction de vos impacts sur l'environnement et une valorisation des acteurs locaux.  
Une maîtrise des coûts et un ROI visible.  
Une professionnalisation et une reconnaissance de votre structure achats.

## PRESTATIONS

Conseil en stratégie et organisation achats

Accompagnement au changement

Gestion de projet

## PÉRIMÈTRE D'INTERVENTION

Auvergne-Rhône-Alpes

Bourgogne-Franche-Comté

Suisse

SnBuyer,  
vous trouve  
les solutions

[snbuyer.com](https://snbuyer.com)



# POLITIQUE & STRATÉGIE

snbuyer.com

## La satisfaction du client

Une offre de conseil experte et expérimentée avec une spécialisation dans les achats à destination des entreprises du secteur des dispositifs médicaux.

La possibilité de choisir entre une offre globale avec un résultat clé en main, ou une offre à la carte, personnalisée et évolutive qui cible un point précis de vos besoins.

L'assurance d'un accompagnement et d'un travail collaboratif qui favorise la capitalisation des compétences de vos collaborateurs, en les impliquant dès le départ de la mission.

Une méthodologie et des outils validés par vos soins, avec la mise en place d'indicateurs de suivi et de satisfaction pour une mission de qualité.

## Des garanties

Le respect des délais et un traitement rapide de vos demandes.

Des avantages économiques avec des prix compétitifs grâce à l'optimisation de nos coûts de fonctionnement et à notre offre sur mesure de "Pack'Achats" pour vous aider à gérer votre budget et obtenir un retour sur investissement plus rapide.

Des risques et un engagement limités grâce à une mise en œuvre et un budget validés avec le client.

## Le respect de l'environnement

**ZERO CARBONE** avec la priorité au télétravail, l'optimisation des déplacements et en favorisant les échanges avec les acteurs locaux.

**ZÉRO PAPIER** par la dématérialisation au profit de l'utilisation des supports et des moyens d'échanges numériques.

**ZÉRO DÉCHET** par la limitation des échanges inutiles et des intermédiaires, les économies d'énergie et le recours aux achats durables et responsables.

## Le numérique

Satisfaction et optimisation de la relation commerciale grâce au travail collaboratif et à une communication facilitée par le biais des solutions intégrées et des outils de communication.

Rentabilité grâce à l'organisation du travail qui gagne en flexibilité, efficacité, fiabilité, et optimisation des coûts par la mise en place de la dématérialisation des documents, de leur création à leur stockage.

# MÉTHODOLOGIE

**SnBuyer a développé une méthodologie à son image, dans le respect de ses engagements et de ses valeurs.**

Chaque mission répond à un besoin client : elle se déroule en plusieurs étapes, selon un schéma conçu et validé à partir de l'analyse de ce besoin et après identification de vos attentes clés. Les méthodes et les outils achats proposés lors de la mission sont simples et adaptés pour être ensuite intégrés et utilisés par votre entreprise.

Nos prestations intègrent également la conception d'indicateurs et la réalisation d'analyses comparatives (Benchmark) pour identifier les bonnes pratiques achats du secteur et pour déterminer des axes d'amélioration.

# PARTENAIRES

**SnBuyer** est en partenariat avec **3 professionnels indépendants**, chacun spécialiste dans son activité, avec une complémentarité et une expertise dans le domaine des **DM** selon la Norme ISO 13485/2016 et le Règlement (UE) 2017/745.

**INNOVATION avec MChollat Conseil**

Martin vous propose des parcours structurés, de l'idée à sa réalisation : analyses stratégiques, outils et méthodes de gestion de projet, recherche de partenaires et réponse aux appels à projets publics.

**MARKETING avec Lion MD**

Audrey vous accompagne à élaborer vos stratégies marketing : Go To Market, redynamiser vos gammes existantes, planifier et déployer vos actions marketing.

# PRESTATIONS



## Des solutions sur mesure

- ▶ Des offres globales, « du diagnostic à l'accompagnement opérationnel » pour des solutions clé en main.
- ▶ Des offres à la carte, personnalisées et évolutives au plus près des besoins du client.



Tél. +33 (0)6 61 42 80 20  
mylene.grandin@snbuyer.com

SnBuyer chez Coopilote-Grandin  
7, rue Alfred de Vigny - 25000 Besançon

SIRET 44298140300086

[snbuyer.com](http://snbuyer.com)

